**WER WIR SIND** 

## Pragmatische Einfachheit, authentische Markterfahrung

Unser Team vereint jahrzehntelange Managementerfahrung aus der realen Wirtschaft – wir wissen, was funktioniert und setzen auf pragmatische, praxisnahe Lösungen. Über 90 Jahren Erfahrung in unterschiedlichen Branchen.

Unsere Zusammenarbeit basiert auf transparenter Preisgestaltung. Ob Projektbasis oder langfristige Partnerschaft – wir finden ein Modell, das für beide Seiten passt.

«Unser Name sympea steht für die Symbiose aus den Ideen unserer Kunden und unserer Erfahrung. Gemeinsam entwickeln wir Lösungen, die wirklich funktionieren.»



Andreas Badertscher Gründer & Inhaber



Roman Schnyder Senior Berater



Peter N. Cass Senior Berater





#### WAS WIR TUN

sympea ist eine Agentur für Marketing und Strategie, die KMUs und Startups dabei unterstützt, ihre Marktpräsenz zu stärken, Produkte erfolgreich zu positionieren und strategische Weichen für nachhaltiges Wachstum zu stellen.

# Unsere Expertise für Ihre Vision

Wie gesundes Wachstum entsteht.
Erfolg wächst nicht von allein. Er entsteht
durch klare Strategien, stabile Strukturen –
und durch die richtige Begleitung.
In echter Symbiose mit Ihnen fördern wir
gezielt das, was Wirkung entfaltet:
Ein starkes Fundament, kluge Hebel und
fokussierte Führung.

#### **Fundament Ihres Erfolgs**

PRODUKTE & MARKEN STRATEGISCH POSITIONIEREN

- · Produktmanagement & Roadmap-Planung
- Produktentwicklung und Lifecycle-Management
- · Marktanalyse und Wettbewerbsstrategie
- Markenstrategie & Branding
- · Corporate Design & Printkommunikation
- · Webdesign & Digitale Präsenz



### Mehr Fokus, weniger Aufwand

**LEADERSHIP & TRANSFORMATION** 

- Persönlichkeits- & Teamentwicklung
- Leadership & Change Management
- · Krisenbewältigung & Nachfolgeplanung
- Kommunikation & Mediation
- Sparring & Motivation

#### Ihr strategischer Hebel

STRUKTUREN, PROZESSE & MARKTZUGANG OPTIMIEREN

- · Vertriebsstrategie & Optimierung
- Organisationsentwicklung & Change Management
- Schulung & Coaching
- Prozessautomatisierung & Effizienzsteigerung
- CRM-Strategie & Kundenbindung
- Preisstrategie & Margenziele